



**roc van
twente**

handel en ondernemerschap

mbo-opleiding voor volwassenen

niveau: 4

leerweg: BOL

Junior accountmanager

Als junior accountmanager ben jij het gezicht van je bedrijf. Je bent onderweg, bezoekt belangrijke klanten en luistert goed naar hun wensen en behoeften. Je denkt in oplossingen en mogelijkheden. Zo creëer jij kansen om nieuwe klanten te werven, nieuwe producten te verkopen en meer omzet te genereren. Je onderhandelt, adviseert, maakt offertes en zorgt dat het ordertraject goed verloopt. Zo ben jij een belangrijke kracht voor een (internationaal) bedrijf, bij een financiële instelling, makelaarskantoor of uitzendbureau.

Beroepsprofiel

Je bent commercieel ingesteld en communicatief sterk. Ook ben je sociaal en klantvriendelijk. Je legt makkelijk contact met anderen en ziet er representatief uit. Je hebt overtuigingskracht en kunt prima onderhandelen. Je werkt zelfstandig, maar bent ook collegiaal. Ook ben je stressbestendig, flexibel en plan en organiseer je je werk goed. En: je voelt je verantwoordelijk voor wat je doet.

Feiten in het kort



Duur
3 jaar



Startdatum
Augustus | zo spoedig mogelijk



Leslocatie(s)
**Gieterij 200, Hengelo
Stationsplein West 40, Almelo**



Schooljaar
2027-2028

Lessen en stages

Tijdens de opleiding werk je veel in de praktijk. Je loopt tijdens je opleiding minimaal 2 keer stage. Deze stage kan ook in het buitenland zijn zoals Spanje, Malta, Engeland en Griekenland. Ook is er de mogelijkheid om mee te doen met de Málaga Business Bootcamp waarbij je 15 dagen naar Málaga gaat om de Spaanse taal te leren en opdrachten uit te voeren voor lokale ondernemers. Het eerste jaar volg je samen les met studenten van de opleidingen Junior manager internationale handel, Junior manager groothandel en Commercieel medewerker. Daarna ga je verder met de opleiding van jouw keuze.

Specialisatie vastgoed en makelaardij

Het is mogelijk om je tijdens je opleiding te specialiseren in vastgoed en makelaardij. Je krijgt les in vastgoedeconomie, recht, bouwkunde en assurantiën. In klas 2 of klas 3 kun je ervoor kiezen om stage te lopen bij een makelaar. Tijdens de intake geef je aan dat je voor de specialisatie vastgoed en makelaardij kiest.

Hoe zien de examens er uit?

Examinering vindt plaats op school en tijdens de stage. Je kunt hierbij denken aan theorie- en praktijkexamens. Daarnaast doe je examen in algemene vakken en je keuzedelen. Wil je daar meer over weten? Check dan www.rocvantwente.nl/examens of www.rocvantwente.nl/keuzedelen.

Hoe kan je vakkenpakket eruit zien?

- Accountmanagement
- Bedrijfseconomie
- Commerciële calculaties
- Digitale vaardigheden
- E-commerce
- Engels
- Loopbaan en Burgerschap
- Nederlands
- (Online) marketing
- Projecten
- Rekenen
- Sales

Wat heb je nodig om met de opleiding te starten?

Je hebt nodig:

- minimaal een diploma vmbo kaderberoepsgerichte, gemengde of theoretische leerweg
- of een overgangsbewijs van 3- naar 4- havo/vwo
- of een mbo-diploma niveau 2 of 3

Wat kost de opleiding?

Wettelijk lesgeld: € 1.511,- (per schooljaar).
Leermiddelen: Ongeveer € 450,- voor het eerste leerjaar en ongeveer € 900,- voor de hele opleiding.
Daarnaast heb je een laptop nodig. Zie www.rocvantwente.nl/laptops.

Meer informatie over leermiddelen? Kijk dan op www.rocvantwente.nl/mbowebshop. Meer informatie over de kosten? Kijk dan op www.rocvantwente.nl/kosten.

Wat kun je na deze opleiding?

Je kunt aan de slag als junior accountmanager. Bijvoorbeeld in de groothandel, internationale handel, makelaardij, het bankwezen en de uitzendbranche. Doorleren kan ook, bijvoorbeeld met een commerciële hbo-opleiding. Om je daarop voor te bereiden bieden wij diverse keuzemodules aan die gericht zijn op het hbo.

Contact met studie informatiepunt

whatsapp	06 - 29 00 79 91
telefoon	088 - 178 22 22
e-mail	info@rocvantwente.nl

Check rocvantwente.nl voor aanmelden en meer info

Junior accountmanager BOL/4

ROC van Twente

Let op: aan de informatie van deze opleidingsfolder kunnen geen rechten ontleend worden en de genoemde bedragen zijn onder voorbehoud.